

Zeitschrift: Curaviva : Fachzeitschrift
Herausgeber: Curaviva - Verband Heime und Institutionen Schweiz
Band: 85 (2014)
Heft: 4: E-Health für Heime : elektronische Vernetzung im Dienst der Pflege

Werbung

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. [Siehe Rechtliche Hinweise.](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. [Voir Informations légales.](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. [See Legal notice.](#)

Download PDF: 30.03.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

Ihr Schritt in die Selbständigkeit!

Wir sind seit 18 Jahren eine erfolgreiche Partnergemeinschaft von selbständigen Beratern für KMU und suchen Verstärkung für bestehende und neue Kunden im Bereich Care für Alterszentren und verwandte Institutionen.

Beraterin / Berater für Qualitätsmanagement in sozialen Institutionen

Haben Sie Freude an fachkompetenter Unterstützung von Kaderpersonen und Mitarbeitenden, welche nicht nur die kantonalen Anforderungen erfüllen, sondern ein neues Feuer und Verständnis für die Eigenverantwortung und die Erfüllung von Dienstleistungen legen wollen?

Sie sind nicht allein. Sie bieten ein hohes fachliches Know-how als Heimleiter/in, Leiter/in Pflege oder Leiter/in Hotellerie und unsere erfahrenen Partner schulen und unterstützen Sie solange wie nötig in Ihrer neuen Akquisitions- und Beratungstätigkeit.

Sie bringen als unsere Partnerin oder unser Partner und als Nutzer unseres fairen Franchise-Systems Ihren Kunden nicht nur eine hervorragende Methode, sondern auch eine dazu passende moderne Software für die Dokumentenverwaltung.



Wir stärken Stärken.

Mehr Informationen finden Sie auf unserer Homepage www.fee-consult.ch.

Ihre Ansprechperson ist Hansjörg Wolf, Seniorpartner FEE Consult AG, Telefon: 044 710 05 67 / 079 640 14 76, E-Mail: h.wolf@fee-consult.ch.



Beat Fuglistaler,
Geschäftsführer,
AWZ Gässliacker,
Nussbaumen

Die Resultate aus der Befragung unserer Bewohner und deren Angehörigen mit dem Messsystem von **NPO PLUS** zeigen uns die Stärken und die Entwicklungspotenziale unseres Zentrums in repräsentativer Weise. Der integrierte Benchmark zu anderen Institutionen ist für uns dabei besonders wichtig.

Befragung von Bewohnern, Angehörigen und Mitarbeitern.



NPO PLUS, Institut für Meinungs- und Sozialforschung, Postfach, 8853 Lachen
Tel. 055/462 28 14, www.npoplus.ch

CURAVIVA.CH
EINKAUFSPOOL - RÉSEAU D'ACHATS

Zusammen sind Sie stark!

Koordination von Gruppeneinkäufen

Der Einkaufspool für CURAVIVA Mitglieder

Tel. 0848 800 580 - curaviva@cades.ch
www.einkaufcuraviva.ch

Ausgeführt durch
Réalisé par **cades**



Gesundheitswesen im Dienste des Patienten

Die Chancen des Wandels nutzen. Leistungen effizienter und kostengünstiger beziehen, sich auf die Patientensicherheit fokussieren, Risiken und Kosten minimieren, Neuheiten aufnehmen und in das Leistungsangebot integrieren - das sind Wege, den Wandel im Gesundheitswesen positiv zu unterstützen.

Die schnell wachsende Unternehmensgruppe mit pharmazeutischem Background und Stützpunkten in der deutschsprachigen Schweiz nutzt die lokale Verankerung zu privaten Kunden und institutionellen Einrichtungen - wie Alters- und Pflegeheimen, Spitex und Kliniken.

Für den Aufbau dieses Beratungs- und Vertriebskanals für die Grossregion Nordwestschweiz/Mittelland suchen wir Sie als

Persönlichkeit im Vertriebsaussendienst

Sie nutzen das Potenzial der etablierten Infrastruktur und Dienstleistungen, die eingespielten Geschäftsprozesse sowie das Vollsortiment als Ausgangsbasis.

In Eigenregie beschaffen Sie sich Marktinformationen, erfassen diese in der Datenbank, knüpfen Erstkontakte und vertiefen diese mit gut vorbereiteten Beratungs- und Akquisitionsgesprächen. Die Integration neuer Kunden in die Logistik- und Verrechnungsprozesse ist der nächste Schritt. Je besser Sie die Kunden kennen, desto einfacher ist es für Sie, Produkte und Dienstleistungen zu präsentieren und als Gesamtpaket zu verkaufen. Damit unterstützen Sie die Kunden, die Patientenbetreuung optimal zu gestalten. Im Austausch mit internen, vorgesetzten und externen Stellen holen Sie sich zusätzliche Informationen, die immer wieder nötig sind, um die umfassenden Leistungen und den Direktvertrieb als wachsendes Segment zu verankern. Die Vielfalt der Tätigkeiten und der Gestaltungsfreiraum zum Wohle des Patienten werden Sie begeistern.

Ihre Berufswelt ist das Gesundheitswesen oder der Pflegefachbereich. Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im Umgang mit anspruchsvollen Kunden in Alters-/Pflegeheimen sowie SPITEX-Organisationen. Ihr menschliches Engagement und Ihr betriebswirtschaftliches Flair sind Ihre Markenzeichen.

Weitere Talente: Kontakte schaffen, auf Menschen eingehen und sie überzeugen, neue Wege wagen, dranbleiben und durchhalten. Sie können sich in ein Team einbringen und zugleich eigenständig zielorientiert vorgehen. Ihr Beratungserfolg zeigt sich im Verkaufsabschluss.

Wenn die Puzzlesteine Ihrer beruflichen Stationen zur beschriebenen Start-up Aufgabe passen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen an info@lutz-personal.ch oder Ihren Anruf für einen ersten telefonischen Informationsaustausch. Rolf Lutz Personalmanagement, Rudolfstrasse 19, 8401 Winterthur, Tel: 052 212 35 00.

Rolf Lutz

Personalmanagement

Kaderselektion, Outplacement
Assessment, Karriereberatung