

Zeitschrift: Domaine public
Herausgeber: Domaine public
Band: 39 (2002)
Heft: 1532

Artikel: Communiquer n'est pas informer
Autor: Guyaz, Jacques
DOI: <https://doi.org/10.5169/seals-1008743>

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. [Siehe Rechtliche Hinweise.](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. [Voir Informations légales.](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. [See Legal notice.](#)

Download PDF: 30.03.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

Communiquer n'est pas informer

Les petits clients de l'UBS devront payer des prestations électroniques gratuites pour les plus fortunés. Fuiront-ils faute d'une information simple et efficace?

L'UBS a décidé de faire payer ses clients trente centimes par facture traitée sur son site Internet ou sur ses bornes interactives dès 2003. Cette nouvelle n'aurait rien d'extraordinaire sauf qu'elle ne s'applique qu'aux clients dont les avoirs sont inférieurs à 10 000 francs. Naturellement l'UBS n'est pas un service public, c'est une entreprise qui a le droit de décider de sa politique des prix, qui semble ici à rebours du bon sens.

L'objectif est-il de faire fuir la petite clientèle? Sans doute pas. Les banques rivalisent d'ingéniosité pour offrir des services aux jeunes désargentés et, mis à part les héritiers des grandes fortunes, les gros clients ont d'abord commencé par être petits. Il n'y a donc pas de raison de les faire fuir. En fait un petit client rapporte peu à la banque. Il ne multipliera pas les placements et les ordres de bourse. Par contre, il ne consommera pas forcément moins de prestations de retrait au bancomat ou d'utilisation de sa carte de crédit. Elles porteront simplement

sur de plus petites sommes. A ce titre, il en coûtera proportionnellement beaucoup plus à la banque en frais administratifs.

Ajoutons que la banque offre à ses clients des services à la fois peu visibles, coûteux et efficaces. Ainsi ce logiciel, digne d'un film de science-fiction, qui repère toutes les transactions inhabituelles effectuées sur vos cartes de crédit. Si vos numéros ont été volés et utilisés de manière suspecte, vous recevrez un téléphone dans les cinq minutes d'un service zürichoïse de sécurité de la banque. Nous le savons d'expérience, et il y a de bonnes chances que vous soyez remboursé par son fonds de compensation.

Nous voilà donc en train de faire de la publicité pour l'UBS et de justifier une hausse des tarifs pour la petite clientèle! En fait, ce que nous voulons souligner, c'est l'extraordinaire incapacité des mastodontes de l'économie helvétique d'expliquer simplement les choses à la Suisse d'en bas. Les campagnes publicitaires ne manquent pourtant pas, les idées fourmillent dans les

agences de communication de Zurich, mais cette communication sophistiquée n'est jamais, ou rarement, de l'information. On a le sentiment qu'il s'agit surtout d'épater les autres publicitaires et de briller devant une *cüpli* dans les bars branchés proches de la Limmat.

Nos grandes entreprises ne sont pas ce qu'elles sont par hasard. Leurs produits et leurs prestations sont souvent remarquables, mais braquées sur le rendement à court terme et sur l'opinion de Wall street, elles sont devenues autistes face à leur clientèle de base, ce «vulgum pecus» entre Alpes et Jura qui reste le socle de leur prospérité et qui, d'ailleurs, forme toujours le gros de leurs employés. Mesdames et Messieurs de la «ioubiess», les citoyens suisses sont alphabétisés, ils ont une bonne formation, ils lisent les journaux, ils peuvent comprendre un raisonnement complexe, ce ne sont pas des rats dans un labyrinthe. Essayez de vous en souvenir, donnez leur une vraie information, et vous serez bien reçu. *jg*

Travail

L'exploitation des médecins assistants

Les médecins assistants des hôpitaux sont probablement les travailleurs soumis aux exigences horaires les plus astreignantes, sans que l'opinion s'en émeuve beaucoup. Ils les confondent volontiers avec les étudiants stagiaires et les considèrent comme assurés d'une carrière prometteuse et hautement rentable qui justifierait quelques sacrifices momentanés. Aucune profession soumise à des horaires particu-

liers, qu'il s'agisse des transports ou de la sécurité, n'accepterait de telles servitudes. Se battre comme les médecins assistants vaudois pour une semaine de cinquante-cinq, puis de cinquante heures, sans parler des astreintes de nuit et de week-end fait penser aux luttes ouvrières du siècle passé.

La situation s'est aggravée à la fois avec l'explosion des urgences et la pression exercée sur les coûts qui, en réduisant les ef-

fectifs, aboutit à des situations limite, où le médecin des urgences, seul à bord, court avec le SMUR sur les lieux des accidents de la route et confie à un stagiaire la responsabilité (provisoire) du service!

Faire porter les exigences d'économie budgétaires aux médecins d'hôpitaux en pesant sur leur temps de travail et leurs salaires, extrêmement modestes au regard d'autres professions universitaires, est

aussi inacceptable que si le déficit de l'Etat était imputé aux salaires des fonctionnaires ou des magistrats.

La cause des médecins, peut-être parce qu'ils ne sont pas nombreux et organisés corporativement, rencontre de faibles échos politiques et syndicaux. Et pourtant les exigences de repos imposées aux chauffeurs routiers, ne leur sont pas appliquées alors que la sécurité des patients est en jeu. *ag*