

**Zeitschrift:** Schweizer Soldat : die führende Militärzeitschrift der Schweiz  
**Herausgeber:** Verlagsgenossenschaft Schweizer Soldat  
**Band:** 87 (2012)  
**Heft:** 6

## Werbung

### Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. [Siehe Rechtliche Hinweise.](#)

### Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. [Voir Informations légales.](#)

### Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. [See Legal notice.](#)

**Download PDF:** 30.03.2025

**ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>**

Die Thales Suisse SA in Zürich Binz ist die Schweizer Niederlassung der international tätigen Thales Gruppe, welche weltweit rund 68'000 Mitarbeitende beschäftigt, davon 180 in der Schweiz. Thales ist eine Elektronik-Gruppe, welche komplexe Technologien, Systeme und Dienstleistungen anbietet, die mehrheitlich konzernintern entwickelt werden.

Zur Unterstützung der Abteilung Marketing & Sales der Thales Suisse SA Defence & Homeland Security suchen wir den Kontakt zu einem/-r kompetenten, initiativen und teamfähigen

## Sales Engineer Defence & Government

### Ihre Hauptaufgaben:

- Verantwortung für den Verkauf von Systemen und Produkten im militärischen und Behörden Umfeld
- Betreuen eines Marktsegmentes unter klarem Fokus auf die vereinbarten Auftragseingangsziele/-margen
- Erstellen von Offerten in Zusammenarbeit mit nationalen und internationalen Teams (In- und Ausland)
- Selbständiges Führen von Vertragsverhandlungen mit dem Kunden
- Business Development im eigenen Verantwortungsbereich

### Ihr Profil:

- Kommunikationsstark
- Abgeschlossene Ausbildung als Ingenieur ETH / FH
- Erfahrungen im Verkauf und Offertenwesen im Investitionsgüterbereich und Systemgeschäft
- Praxiserfahrung als Ingenieur in anspruchsvollen Projekten
- Schweizer Bürger/-in
- Sehr gute Deutsch und Englisch-Kenntnisse
- Offiziersausbildung wünschenswert
- Arbeitsort Zürich oder Bern

Sie sind belastbar, flexibel, gewissenhaft und selbständiges Arbeiten gewohnt. Kundenorientierung, Proaktivität sowie gute Teamfähigkeit gehören ebenfalls zu Ihren Stärken. Freuen Sie sich auf ein spannendes, internationales Umfeld sowie auf die Chance, einen wesentlichen Beitrag zum langfristigen Unternehmenserfolg leisten zu können. Attraktive Anstellungsbedingungen sowie sehr fortschrittliche Sozialleistungen gehören ebenfalls zu unserem Angebot.

Interessiert? Bitte senden Sie Ihr Bewerbungsdossier in elektronischer Form an:

Herr Andreas Cantoni-Thales Suisse SA - Binzstrasse 18 - Postfach - CH-8045 Zürich  
**recruiter@ch.thalesgroup.com**